SARATZ

Nach Vereinbarung suchen wir Sie als

Director of Sales (m/w/d) – Jahresstelle

Von Ihrem Standort im Unterland aus, verkaufen und repräsentieren Sie als Director of Sales, das Hotel Saratz sowie das Kongress- und Kulturzentrum Pontresina.

Das traditionsreiche 4-Sterne Hotel Saratz in Pontresina ist elegant, aber familiär, modern und doch charmant – und in der Kombination von Alt und Neu verströmt es vor allem eins: Atmosphäre. Hier vereinen sich modernes Lebensgefühl mit Engadiner Hoteltradition, Grandezza mit Design, Natur mit Architektur. Wir sind das Gate zu einem Erlebnis mit hohem Naturbezug. Das Saratz ist mitten in der Natur. Grand Nature Saratz, das sind offene Räume, in denen Menschen (nicht nur Gäste) mit der Natur und anderen Menschen in Beziehung treten können.

91 Zimmer (Junior Suiten, Familien- und Doppelzimmer), ein Jugendstilrestaurant sowie ein Fondue- und Raclettestübli, eine Hotelbar, das erste echt fast vegetarische Restaurant «Giodi Vegetarian and Co.», Hallenbad, Sarazenenbad mit Hamam, beheizter Aussenpool mit Snack-Café und Grill, Spielparadies und 35'000 m^2 herrliche Parklandschaft bieten unseren Gästen das Wesentliche im Überfluss. Das Hotel Saratz ist auch ein perfekter Ort für Hochzeiten, Familienfeste und Business-Events. Dank der engen Kooperation mit dem Kultur- und Kongresszentrum Rondo in Pontresina sind auch grösserer Events möglich und werden nach dem Motto «alles aus einer Hand» vom Hotel organisiert.

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden (Leisure und MICE) in der Schweiz und im nahen Ausland (Sales Calls, Kundenbesuche, Messen und Events)
- Aufbau von Leads, Pre und After Sales Aktivitäten
- Betreuung bestehender Kunden, Partizipation an Kunden-, Partnerevents und FAM-Trips
- Aktive- und selbständige Kunden-/ und Netzwerkpflege
- Ausarbeitung der Budgetplanung sowie Ergebnisverantwortung, Controlling, Mitbewerberanalysen, Forecasts und Reportings
- Entwicklung von Verkaufsstrategien und deren Umsetzung im Markt
- Teilnahme- & Mitwirken bei Meetings

Ihr ideales Profil

- Aus- und/oder Weiterbildung sowie Praxiserfahrung in einer vergleichbaren Funktion
- Begeisterungsfähigkeit
- Selbständige, vertrauenswürdige und kommunikative Persönlichkeit mit grosser Kundenorientierung
- Kenntnisse über die MICE-Märkte Schweiz und nahes Ausland
- Ziel- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- Exakte, effiziente und zuverlässige Arbeitsweise
- Sprachen: Deutsch, Englisch, idealerweise sehr gute schriftliche und mündliche Kenntnisse, jede weitere Sprache von Vorteil
- TeamplayerIn und eigenverantwortliches Handeln

Unser Angebot

- Einen flexiblen Arbeitsplatz von zu Hause, von unterwegs und in einer Region mit hohem Freizeitwert und guter Lebensqualität
- Weiterbildungsmöglichkeit
- Unterkunft und Verpflegung, wenn vor Ort
- Diverse Mitarbeitervergünstigungen wie beispielsweise Hotelübernachtungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen und vollständigen Unterlagen an jobs@saratz.ch. Bei Fragen oder weiteren Informationen steht Ihnen unser HR-Team unter +41 81 839 46 05 gerne zur Verfügung.

PONTRESINA